

新しい自分を見つけ、磨き上げる、 あなたのためのステージがあります。

応募先

ご希望の
サロンへ

Challenge



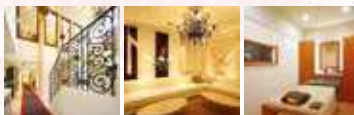
Coeur Esthetique

トータルビューティ クールエステティック®

金沢店

ブリテッシュモダンが映える
新世代エステラビリゾート。

〒921-8801
石川県野々市市
御経塚1-442
☎ 0120-40-8060



富山・二口店

喧噪から解き放たれて贅沢に過ごす、
ヨーロッパ・トラディショナル・リゾート。

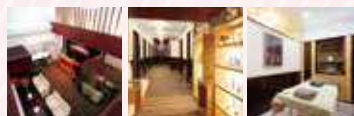
〒939-8211
富山県富山市
二口町1-11-6 K2ビル
☎ 0120-35-0030



高岡店

五感に心地良く響く、
アジアリラクゼーション・リゾート。

〒933-0014
富山県高岡市
野村1536-17
アーバンビル2F
☎ 0120-00-1970



福井店

ようこそ、南欧アドリアン邸宅風
エステリゾートへ。

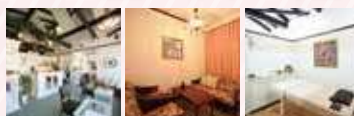
〒918-8237
福井県福井市
和田東1-2104
☎ 0120-00-2435



鯖江店

ようこそ、ブリテッシュ・カントリーモダン
リゾートへ。

〒916-0046
福井県鯖江市
横江町2-304
☎ 0120-03-5200



各店
見学OK
ご予約承ります。

全店 営業時間
10:00~19:00

各店の休業日は
ホームページにて
ご確認ください。



Coeur Facial Beaute

フェイシャル専門サロン クールフェイシャルボーテ®

金沢店

プロ専用化粧品で、あらゆるトラブルに対応できる
美肌再生プログラム専門サロン。

〒921-8801
石川県野々市市
御経塚1-442
☎ 0120-02-0260



福井店

プロ専用化粧品で、あらゆるトラブルに対応できる
美肌再生プログラム専門サロン。

〒918-8237
福井県福井市
和田東1-2104
☎ 0120-33-0900



応募方法

♥履歴書(写真貼付・職務経歴書付)は、
上記ご希望の勤務サロン宛「採用係」
まで、直接ご送付ください。

♥ホームページからもWebご応募できます。

◎募集情報はホームページ内
「採用情報」もご覧ください。

クールエステティック



<https://coeur-esthetique.jp>

クールプロジェクト



*クールエステティック®、フェイシャルボーテ®は株式会社クールプロジェクトの登録商標です。

1507144000-1509303000-1609303000-1703171000-1708221000-1802265000-1901235000-1911115000-2110213000-221214web

Coeur Esthetique
RECRUIT GUIDANCE

クールエステティック

求人案内

Start



YouTube

スタッフインタビュー



Instagram

エステティシャンは
手に職をつけて生涯輝ける仕事です。

65%

社員の約 65%が
美容業界以外からの
転職者

55%

社員の約 55%が
家庭を持ちながら
安定して勤務。

35%

社員の約 35%が
10年以上勤務の
高い定着率!

スタッフ全員で
新人さんを
サポートします!!

笑顔で満たされる
地域No.1サロンを
目指して!!



Private Brand

クールエステティックグループ プライベートブランド商品

PB(自社企画ブランド):化粧品・美容器・サプリメント



クールエステティック®



クールフェイシャルボーテ®



ココロもカラダも、仲間たちと共に、芯から美しく幸せになれるお仕事です。

Coeur Esthetique

※フランス語で「ココロ」の意味

※フランス語で「美学、美しさ」の意味

原点は、**お客様を思いやる、ココロ。**

その思いを一心に、店名の“クール”にこめました。

今から21年前のことです。

お客様にお届けするのは、真心こめた**安心とサービス**です。

お一人おひとりのお悩みを解決し、キレイのその先にある

心身ともに満たされる幸せ、笑顔

に繋がりたいと心から望んでいます。

笑顔は幸せを呼びます。

笑顔という名の幸せは、周りの人たちにも必ず伝わっていきます。

日本中が、世界中が笑顔で溢れたら幸せですね。

そう考えると、私たち自身も幸せになります。

私たち個人には大それた力はありませんが、

身近なところで、お客様に寄り添い、

小さなお手伝いができるのではないかな。

微力ながら、そう考えております。

“すべてのお客様が笑顔になってお帰り頂ける”

そんなサロンでありたいとスタッフ一同心から願っております。

皆様から愛され、笑顔で満たされるサロンを目指して

日々、切磋琢磨、鋭意努力は決して惜しみません。

私たちと一緒に、
“エステティックの魔法の力”で
お客様を幸せに導きませんか。

Policy

先輩スタッフからの熱いメッセージをお聞きください。

Message

Message 01



S.A さん
2008 入社
2011 金沢店店長
2014 ゼネラルマネージャー

出会ったお客様とスタッフすべての人たちに感謝の気持ちでいっぱいです。

私自身がお客として通っていたのが入社のきっかけでした。いつもスタッフのみなさんが笑顔でお出迎えてくださり、来店した瞬間に心温まる雰囲気を感じました。そして、肌に対する悩みを親身になって聞いてくださり、本当にお客様の事を思った接客にも感動しました。私もこんなふうになりたいと憧れて働き始め、未経験でしたが、先輩スタッフにおもてなしの心を教えていただきました。クールエステティックでお客様に幸せな気持ちになって欲しい……。そんな思いで、一緒に働くスタッフ全員がチームワーク良く、明るく楽しくお仕事しています。今の私があるのも出会ったお客様やスタッフのおかげです。これからも、感謝しながら日々成長していきたいと思っています。

Message 03



S.S さん
2007 入社
2009 富山・山室店リーダー
2010 富山・市民プラザ店チーフ
2014 富山・山室店店長
2016 富山・二口店店長

いつも支えてくれている大切な仲間と一緒に、お仕事できている事に本当に感謝しています。

未経験でしたが、以前から興味があった美容業界で技術を身に付け、自分の手でお客様に喜んで頂きたいと思い、この会社に入社しました。先輩スタッフが技術はもちろん、お客様に対する愛情や考え、想いなど、沢山のことを熱心の一つ一つ教えてくださり、人としてまたエステティシャンとして成長する事が出来ました。またいつも支えてくれている大切な仲間と一緒にお仕事できていることに本当に感謝しています。お客様から一番近い距離で「ありがとう」とおしゃって頂けるこんな魅力ある素敵なお仕事が私にとって最高の職場です。これからもお客様やスタッフとの出会いを大切に、日々成長していきます。また初心を忘れず、常にお客様がより満足して頂けるサロンをみんなで作っていきます。

Message 05



A.S さん
2013 入社
2013 富山・山室店サブリーダー
2014 高岡店サブリーダー
2014 富山・二口店チーフ
2015 富山・二口店店長

自分を試してチャレンジしてみたいと思い入社いたしました。

以前から美容に関するお仕事に携わりたい気持ちがありました。自分には全くの縁遠いお仕事だと思っていました。ただ、その夢を諦めたくなくて未経験の業界だからこそ、自分を試してチャレンジしてみたいと思い、大学を卒業し、入社しました。周りの先輩スタッフの方々も温かく迎え入れてくださり、一から接客・技術など愛情ある指導で学ばせて頂き、お客様が自分の名前を覚えて下さっていたり、「ありがとう」という言葉を頂けることが私の原動力になっています。そういったお声がたくさん増え、一人でも多くのお客様を笑顔にできるようこれからもエステティシャンとして自分自身を日々成長させ、やりがいを感じるこの職場に感謝し、この思いを会社の方やお客様にお返してきたいです。

Message 07



Y.N さん
2013 入社
2014 鯖江店サブリーダー
2016 鯖江店サブチーフ
2018 金沢店副店長
2022 金沢店店長

誰かのためにという“他喜力”溢れるチームワークがこの会社の素晴らしいところだと思います。

元々美容業に興味があり、手に職をつけたいと思い高校卒業してクールに入社しました。一つ一つ先輩スタッフが愛情持って指導して下さい、エステティシャンとしての技術だけでなく人間力やプロとしての価値を身に付けることが出来る環境で成長させていただき、とても感謝しています。お客様のために、もっと自分に出来ることはないか常に真剣に向き合いお仕事する中で、お客様から直接「ありがとう」や「ここに来て良かった」と仰ってくださることにとてもやりがいを感じています。また、共に喜びを分かち合い、成長し合える仲間にも恵まれており、日々支えて下さった仲間のおかげで今の自分があると感じています。誰かのためにという「他喜力」溢れるチームワークがこの会社の素晴らしいところだと思います。これからも沢山の方に感謝を忘れず、日々努力し成長していきたいと思っています。

Message 02



T.F さん
2005 入社
2008 高岡店副店長
2009 高岡店店長
2014 マネージャー

熱心に教えてくださる先輩スタッフのお陰で仕事の楽しさを覚えることができました。

転職をきっかけに元々興味があったエステの仕事に就きました。技術や知識が全く分からない中で、熱心に教えてくださる先輩スタッフのおかげで仕事の楽しさを覚えることができました。今ではお客様の悩みに寄り添い、一緒に改善方法を考え、結果が出て、心から笑顔になって頂けることが私のやりがいです。ここに入社してから出会った沢山の皆様、そして一緒に働く仲間達がかけがえのない存在です。そしてお互いを思い合えるような温もりのある職場です。

Message 04



S.C さん
2006 入社
2007 富山・山室店リーダー
2010 富山・山室店店長
2010 富山・市民プラザ店店長
2017 富山・二口店チーフ
2018 富山・二口店副店長

毎日ワクワクしながら、楽しくお仕事できる素敵な職場です。

何かを学びたいと転職を考えていたときに、自分自身がお客として通っていたことをきっかけにクールに転職を決めました。接客も美容のお仕事もほとんどが未経験で知識もなかった私ですが、先輩スタッフからたくさんのお話を学ばせて頂き、技術や知識だけではなく、社会人としてから成長させて頂くことができました。常に一緒に成長していける仲間がいて、お互いに思いやりを持ち、支え合い、毎日ワクワクしながら、楽しくお仕事できる職場は、他にはないと思います。これからもたくさんのお客様が笑顔になって頂けるよう、仲間たちと一緒に日々成長していきたいです。

Message 06



R.Y さん
2010 入社
2011 福井店リーダー
2012 福井店サブチーフ
2014 福井店店長
2018 金沢店副店長

クールなら、「自分自身が成長できる」と思いました。

前職の接客業から転職しました。元々、エステ、美容等にとっても興味があって、一人のお客として複数のエステ店に通っていましたが、「クールなら自身の成長ができる」と思い、この会社に入りました。毎日たくさんのお客様にお会いできることや、大切なスタッフのみんなとお仕事できることはとても幸せです。通って頂くお客様に「笑顔になってお帰り頂きたい、どうしたらの方がキレイになって頂けるだろう」といつも考えながらお仕事をしています。お客様やスタッフのために頑張ることで、初めて自分に自信がつき、もっと成長したいと思うことができました。この出会いに感謝しながらもっとたくさんのお客様に幸せになって頂きたいと思っています。

Message 08



E.S さん
2017 入社
2018 サブリーダー
2019 サブチーフ
2020 副店長
2021 店長

お客様のために頑張りたい思いが溢れ、毎日楽しくお仕事させて頂いています。

クールでお仕事を始めたきっかけは母です。何をしたらいいのかわからない私に、「昔エステのお仕事に興味があったからしてほしいな」の一言で母の夢を叶えたいと志望しました。中学生の時にお客として通っており、浅い記憶ですが、綺麗なスタッフさんばかりで、常に笑顔でキラキラされている姿に憧れがありました。実際に入社しお仕事していく中で、自分自身、性格、考え方、今まで以上にお客様のために頑張りたい思いが溢れ、毎日楽しくお仕事させて頂いています。そして、お客様との出会い、大切なお体を任せて頂けていることへの感謝、笑顔で卒業して頂くことが目標です。関わらせて頂いた全てのお客様に笑顔で幸せな人生を送って頂くためのお手伝いを全力でさせていただきます。

21th
Thanks Anniversary
皆様のご愛顧に支えられて
クールエステティックは21周年。

おかげさまで延べ会員総数
58,500名様突破。
(2022年11月現在)



“クールエステティシャン”は、出勤から退勤

までいろいろなお仕事をしています。
そのすべてがお客様の笑顔につながります。それが“エステティシャン”という仕事の素晴らしさです。

Working

Working hours

エステティシアン的一天

お客様に気持ち良くご来店いただき、「特別な時間と空間」を快適に過ごしていただき、そして笑顔でお帰りいただくために…

One Day



クールエステティック



エビ(脱毛)
トリートメント

出勤



掃除

一日の始まりは清掃から…お客様に清潔で快適な空間で気持ち良くご利用いただくために、普段目が届かない所まで店内の衛生管理は徹底的に行います。



準備



使用マシンのチェック、お手入れ、商材の補充、ベッドメイキング、カルテ管理等、準備万端に。



朝礼

毎朝、笑顔でアットホームな雰囲気の中、本日ご来店されるお客様の予約状況を全員で把握し、お客様に幸せな時間を過ごして頂くためのミーティングをしています。その日の流れや、注意事項などの伝達から始まり、テンションを上げて楽しくお仕事ができるように、お互いに笑顔の確認をし、お決まりの円陣を組み、気合いを入れて、さあ、熱い一日のスタートです!!



開店

お客様のお出迎え (開店準備完了)



お出迎え

ご新規、ご予約のお客様を笑顔でお出迎えします。



カウンセリング

お客様のお悩みをお伺いし、その方に合ったコースをご説明していきます。



電話対応

電話の応対、PC顧客データ入力管理、カルテ管理、備品補充、後片付け等、お客様の動線に合わせてサロンワーク。



お手入れ



お客様から信頼される丁寧な安心施術を心掛けます。お客様の緊張感も解きほぐしてさしあげます。

トリートメントの流れ例



お見送り

ご来店に感謝し、最後まで笑顔の挨拶でお見送ります。

アフターカウンセリング



お客様にホームケアやお悩みに合わせてコースをご提案します。次回のご来店のご予約もお取りします。

閉店



終礼

終礼では、本日の良かった点や改善点、反省点をディスカッション形式で発表します。お客様からいただいた嬉しいお言葉や、スタッフの素敵なところを発表し合う大切なコミュニケーションの時間でもあります。各自の思いを隠さず伝え合うことで、コンセンサスを得ながら、さらに絆を深めます。終始みんな笑顔で「今日も本当に楽しい一日でした。明日も頑張ろう!!」と心一つにしています。



トレーニング

スキルアップのため、業務後に施術練習をすることもあります。お客様へのサービス、サポート向上のためトレーニングは欠かせません。



クールフェイシャルボーテ



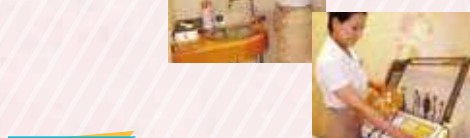
フェイシャル
トリートメント

出勤



掃除

お客様に心地良く寛いでいただけるよう、店内の清掃、衛生管理は毎日、随時欠かさず行います。



準備



使用マシンのチェック、お手入れ、商材の補充、ベッドメイキング、カルテ管理等、準備万端に。



朝礼

本日ご来店されるお客様の予約状況を全員で情報共有し、お客様に幸せな時間を過ごして頂くためのミーティングをしています。みんな笑顔で今日の目標を発表しています! さあ、みんなの笑顔で元気にスタートです!!



開店

お客様のお出迎え (開店準備完了)



お出迎え

ご新規、ご予約のお客様を笑顔でお出迎えします。



カウンセリング

その日のお客様の状態や要望をお聞きし、最適な施術時間をお過ごしいただきます。



電話対応

電話の応対、顧客データ入力管理、カルテ管理、備品補充、後片付け等、お客様の動線に合わせてサロンワーク。



お手入れ



施術中は、お客様にリラックスしていただくための心配りも大切にしています。

トリートメントの流れ例



お見送り

ご来店に感謝し、最後まで笑顔の挨拶でお見送ります。

アフターカウンセリング



お客様にホームケアやお悩みに合わせてコースをご提案します。次回のご来店のご予約もお取りします。

閉店



終礼

当日の業務報告を行い、問題点を洗い出し、その改善策を立てます。また、お客様からの感謝、喜びの声を報告し合い、情報を共有します。「報連相」を欠かさず心がけ、より良いサービスのご提供を目指しています。



トレーニング

技術、知識の習得のため、業務後に練習をすることもあります。お客様へのサービス、サポート向上のため自らのレベルアップは欠かせません。

● お客様、そして仲間たちを 心から大切にする、愛情溢れる職場です。

1年を通して、社内外のイベントも 盛りだくさん!!

Loving



働きやすさ一番!!

愛情いっぱい、

自慢のチームワークです。

クールグループでは、様々な社内外イベントを実施し、社員同士の親睦や士気を高め、愛情溢れるチームワーク作りに取り組んでいます。

Event



海外研修旅行 (ハワイ)



国内研修旅行 (沖縄)



国内研修旅行 (USJ)



研修旅行 国内/海外



国内研修旅行 (TDL&TDS)



毎年恒例の温泉旅館にてグループ全店100名集まって忘年会のイベント開催。Mr.マリック、マギー司郎氏を招いてのマジックショーは大盛り上がり!!

温泉忘年会



恒例、全店合同の温泉忘年会也



お食事会



お食事会 (焼肉)



クリスマス女子会



BBQ 休暇



射水市大島北野河川公園



立山グリーンパーク吉峰



鷹巣海水浴場



ゴッドハンドエステティシャン高橋ミカ先生による技術指導

技術講習会



Training



接客マナー研修会でスキルアップ!!

マナー研修会



顧問ドクターによる美容技術の講習会



元ANATAOPCA里丘美津奈氏「最上級のおもてなし」講習会の様子



毎年定期的に著名講師を招き、接客接遇のスキルを学んでいます。



新人研修

社長自らが新人教育研修を担当、エステティシャンとして生きる術と力を熱く説きます。



全店合同ミーティング 上・下半期

毎年7月初旬に上半期、12月下旬に下半期・年間合同ミーティング&忘年会を開催。個人、店舗の功労者の表彰式を執り行っています。

Award



定例ミーティング (店長会議)



合同店長ミーティング



例年4月1日は入社式 社長から入魂のメッセージ

入社式





「企業市民」として地域に

周辺地域の「美化清掃」活動と、福祉

根ざした社会貢献活動を実施しています。

施設への「訪問エステ」奉仕活動に全店スタッフ一丸となって。

毎年6月第1月曜日に
グループ全スタッフで
富山、石川、福井、東京にて実施。

クールグループでは、ボランティア活動を通して「地域社会への貢献」、
「社員のモラル向上」、「親睦、士気高揚」、「愛情溢れるチームワーク作り」
に取り組んでいます。

ボランティア
美化清掃



地域の企業市民エステティシャンとして
「ボランティア活動」を通して奉仕精神を学んでいます。

CSR



ボランティア
訪問エステ

Poster クールエステティックグループ「ボランティア活動」報告ポスター



美容の知識、技術を習得し、結婚、出産後も活躍できる、生涯働ける職場環境。 全社員の6割が家庭を持ちながら 安定して勤務、全社員の4割が10年以上勤務の高い定着率です。

学歴不問、やる気優先!!
新人をスタッフ全員でサポートし、
美容のプロフェッショナルに
育てます!!

美容に関する基礎知識から理論、
実践、専門技術、接客マナーなど
幅広く習得でき、エステティシャンとしての
有意義なスキルを身につけることができます。
20代、30代、40代、50代と幅広い年代の
スタッフが全店にて活躍中です。

クール独自のトレーニングで、
人間力、技術力、提案力を身につけていきます。

- ①安心の新人教育プログラムでスタートできます。
- ②社内研修体制も充実した働きやすい健全な環境です。
- ③自己成長のための「キャリアアップ」フローが整っています。
- ④働きながらエステティシャン認定資格も取得できます。
- ⑤最新の化粧品、美容機器の取り扱いスキルを学べます。
(グループ内のビューティプロダクツ事業部門から常時新製品が提供されます)

新人研修(基礎編)

新人研修
(応用編) 提案1

新人研修
(応用編) 提案2

定期 勉強会

メーカー担当者を招いて
化粧品、美容器の商品力を習得

マナー講習会

施術トレーニング



社長自ら登壇の新人研修



「最上級のおもてなし」講習会



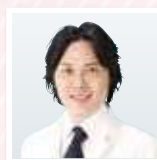
ゴッドハンドエステティシャン高橋ミカ先生によるフェイシャル、ボディの社内技術研修会



フェイシャル・ボディ
技術指導
高橋 ミカ



元ANATOPCA
マナー講師
里岡 美津奈



医療法人 聖美会 理事長
ジョウクリニックグループ総院長
医学博士
重本 譲

各分野のプロフェッショナル
の方々にアドバイスを
頂いております。

私たちの日頃の取り組みが、お客様から高い評価を
頂きましたことに、心から感謝申し上げます。

顧客満足度No.1サロン

オリコン顧客満足度ランキング【エステ部門】

75.71Pt 80.06Pt 79.26Pt
2010年▶2011年▶2012年▶3年連続、
特別推奨サロン(全国最高得点)に認定されました。



「目に見えないサービスを可視化する」をコンセプトに、
ユーザー・消費者に本当に高いサービス・企業を紹介する「オリコン」が「顧客満足度」ランキング

オリコン調べによる、過去2年以内にエステサロンで施術を受けたことのある全国の女性14,000人が
選んだ「顧客満足度の高い」エステサロンベスト1に選ばれました。

順位	サロン名	得点	前年	変化	順位	サロン名	得点	前年	変化
1	銀座メルサ	79.26	75.71	3.55	1	銀座メルサ	79.26	75.71	3.55
2	銀座メルサ	75.71	71.25	4.46	2	銀座メルサ	75.71	71.25	4.46
3	銀座メルサ	71.25	68.00	3.25	3	銀座メルサ	71.25	68.00	3.25
4	銀座メルサ	68.00	65.00	3.00	4	銀座メルサ	68.00	65.00	3.00
5	銀座メルサ	65.00	62.00	3.00	5	銀座メルサ	65.00	62.00	3.00
6	銀座メルサ	62.00	59.00	3.00	6	銀座メルサ	62.00	59.00	3.00
7	銀座メルサ	59.00	56.00	3.00	7	銀座メルサ	59.00	56.00	3.00
8	銀座メルサ	56.00	53.00	3.00	8	銀座メルサ	56.00	53.00	3.00
9	銀座メルサ	53.00	50.00	3.00	9	銀座メルサ	53.00	50.00	3.00
10	銀座メルサ	50.00	47.00	3.00	10	銀座メルサ	50.00	47.00	3.00

順位	サロン名	得点	前年	変化	順位	サロン名	得点	前年	変化
1	銀座メルサ	79.26	75.71	3.55	1	銀座メルサ	79.26	75.71	3.55
2	銀座メルサ	75.71	71.25	4.46	2	銀座メルサ	75.71	71.25	4.46
3	銀座メルサ	71.25	68.00	3.25	3	銀座メルサ	71.25	68.00	3.25
4	銀座メルサ	68.00	65.00	3.00	4	銀座メルサ	68.00	65.00	3.00
5	銀座メルサ	65.00	62.00	3.00	5	銀座メルサ	65.00	62.00	3.00
6	銀座メルサ	62.00	59.00	3.00	6	銀座メルサ	62.00	59.00	3.00
7	銀座メルサ	59.00	56.00	3.00	7	銀座メルサ	59.00	56.00	3.00
8	銀座メルサ	56.00	53.00	3.00	8	銀座メルサ	56.00	53.00	3.00
9	銀座メルサ	53.00	50.00	3.00	9	銀座メルサ	53.00	50.00	3.00
10	銀座メルサ	50.00	47.00	3.00	10	銀座メルサ	50.00	47.00	3.00

2冠獲得
2012年度版



【エステ総合部門】
3年連続
特別推奨サロン
【年代別20代】全国最高得点
【年代別30代】全国最高得点



【脱毛部門】
全国第1位

お客様の評価12項目

- ★エステティシャン技術力.....全国第1位
- ★効果の即効性.....全国第1位
- ★エステティシャン説明・知識.....全国第1位
- ★スタッフの対応、接客態度.....全国第1位
- ★アフターケア.....全国第1位
- ★店舗衛生管理度.....全国第1位
- ★施設・機器充実度.....全国第1位
- ★明瞭会計.....全国第1位
- ★サロンの信頼性・知名度.....全国第1位
- ★通いやすさ(駅近・駐車場有).....全国第2位
- ★予約の取りやすさ.....全国第5位
- ★コストパフォーマンス.....全国第9位

お客様による
評価12項目中
9項目第1位

エステティックグランプリ【顧客満足サロン】部門



毎年、「エスグラ」に積極的に参加し、お客様の
満足度向上、サービスの質の向上に取り組んでいます。

2011年第1回▶金沢店=全国6位、第1エリア1位 ファイナル進出

2012年第2回▶中部北陸エリア...鯖江店=9位、福井店=13位

2013年第3回▶鯖江店=全国18位、中部・北陸エリア6位
中部北陸エリア...福井店=16位、金沢店=18位、高岡店=29位
関西エリア...京都店=13位

2014年第4回▶富山・山室店=全国16位、中部・北陸エリア4位
中部北陸エリア...金沢店=7位、福井店=22位

2015年第5回▶富山・二口店=中部・北陸エリア7位

2016年第6回▶福井店=中部・北陸エリア6位

2017年第7回▶鯖江店=中部・北陸エリア7位

【フェイシャル技術部門】クールフェイシャルボーテ金沢店=TOP20セミファイナル進出

2018年第8回▶鯖江店=中部・北陸エリア6位 クールフェイシャルボーテ金沢店15位

2019年第9回▶クールフェイシャルボーテ金沢店=中部・北陸エリア3位、全国13位
鯖江店=中部北陸エリア18位

【フェイシャル技術部門】クールフェイシャルボーテ金沢店=TOP21グランプリセミファイナル進出

2021年第11回▶クールフェイシャルボーテ金沢店=中部・北陸エリア3位

2022年第12回▶クールフェイシャルボーテ金沢店=4つ星サロンに選出

第1回 エステティックグランプリ

【顧客満足サロン】部門 595Pt(600Pt満点)

全国第6位(255サロン中)

第1エリア第1位(103サロン中)

北海道・東北・上信越・北陸・中部・東海・京都



第9回 エステティックグランプリ

【フェイシャル技術】部門 グランプリセミファイナル進出



第11回 エステティックグランプリ



4 エスグラ顧客満足度
4つ星サロン

女性が抱えるお悩みを一緒に解決していくお仕事です。

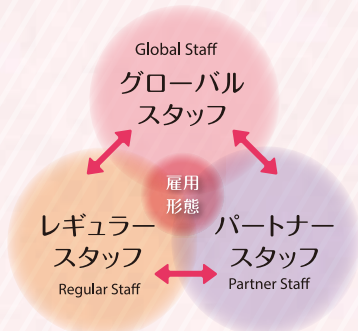
全社員の7割が美容業界以外からの転職者、新卒者です。

Career

未経験の方、歓迎します。

業界関係の経験や専門知識・技術が無くてもまったく心配は要りません。
未経験からでも一歩ずつ着実に成長していける「研修プログラム」と「キャリアアップフロー」、そして「支えてくれる仲間たち」がいます。

働きながら、
美容の知識・技術・資格を習得でき、
結婚・出産・育児など
さまざまなライフイベントに合わせて
「雇用形態を自由に選択」して
生涯働ける職場環境を整えています。



働き方はいろいろ…

一例

入社時「グローバルスタッフ」…新卒入社
→5年後「パートナースタッフ」…結婚・出産
→4年後「レギュラースタッフ」…子供が保育園児・小学生

対象者

高校、専門学校、短大、大学の新卒者
転職者、美容業経験者等

対象者

主婦、転職者、元パートナースタッフ
元グローバルスタッフ等

対象者

主婦、転職者、
元グローバルスタッフ等

グローバルスタッフ

全社員の
約55%

【仕事内容】 脱毛トリートメント、フェイシャルトリートメントの接客、施術サービス
【資格】 未経験者歓迎(安心の新人教育・研修)
接客業経験者歓迎、美容業経験者歓迎
※20代、30代、40代、50代、活躍中
【給与】 月給200,000円～+各種手当
※入社時、研修期間3ヶ月間あり
【時間】 9:30～19:30
【休日休暇】 週休2日(シフト制)
年間休日121日間(美容業界最長)
【勤務地】 富山県 = 富山・二口店 ■高岡店
石川県 = 金沢店 ■フェイシャル店
福井県 = 福井店 ■鯖江店 ■フェイシャル店
賞与年3回(4月、8月、12月)、交通費支給、
【待遇】 各種社会保険完備、住宅手当、社員寮有、
資格取得手当、制服靴貸与、
インセンティブ海外研修旅行
(年1回実施=ハワイ、バリ、上海、韓国等実績)
インセンティブ国内研修旅行
(年1回実施=TDR、USJ、沖縄等実績)
◎社員には「全身脱毛無料制度」あり

レギュラースタッフ

全社員の
約15%

【仕事内容】 脱毛トリートメント、フェイシャルトリートメントの接客、施術サービス
【資格】 未経験者歓迎(安心の新人教育・研修)
接客業経験者歓迎、美容業経験者歓迎
※20代、30代、40代、50代、活躍中
【給与】 月給155,000円～+各種手当
※入社時、研修期間3ヶ月間あり
【時間】 9:30～19:30 内で8時間勤務
【休日休暇】 週休2日(シフト制)
年間休日121日間(美容業界最長)
【勤務地】 富山県 = 富山・二口店 ■高岡店
石川県 = 金沢店 ■フェイシャル店
福井県 = 福井店 ■鯖江店 ■フェイシャル店
賞与年3回(4月、8月、12月)、交通費支給、
【待遇】 各種社会保険完備、住宅手当、社員寮有、
資格取得手当、制服靴貸与、インセンティブ国内研修旅行
(年1回実施=TDR、USJ、沖縄等実績)
◎社員には「全身脱毛無料制度」あり

パートナースタッフ

全社員の
約30%

【仕事内容】 受付、事務、接客等のアシスタントサービス
【資格】 未経験者歓迎(安心の新人教育・研修)
接客業経験者歓迎、美容業経験者歓迎
※20代、30代、40代、50代、活躍中
【給与】 時間給:950円～
【時間】 9:30～19:30 内で応談
【休日休暇】 各店毎に応談
【勤務地】 富山県 = 富山・二口店 ■高岡店
石川県 = 金沢店 ■フェイシャル店
福井県 = 福井店 ■鯖江店 ■フェイシャル店
賞与年3回(4月、8月、12月)、交通費支給、
【待遇】 各種社会保険完備、住宅手当、資格取得手当、
制服靴貸与、インセンティブ国内研修
(年1回実施=TDR、USJ、沖縄等実績)



社員には「全身脱毛無料制度」があります。

安心で安全な「クール脱毛」の専門技術と正しい知識を学び、身につけながら、自分自身がキレイになって、お客様に自信を持ってクールエステティックの美肌脱毛の良さをご自身の喜びと共感していただきます。

応募方法

●履歴書(写真貼付・職歴付)は、本パンフレットの裏表紙に記載のご希望の勤務サロン「採用係」まで直接ご送付ください。

※面接日時は追って担当者よりご連絡いたします。 応募秘密厳守

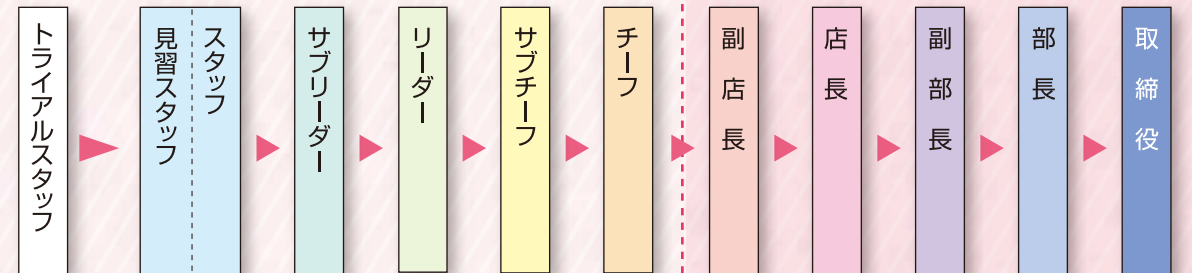
働く意欲へとつながるキャリアアップ制度で
女性としての「**輝きながら生きていくチカラ**」が身につきます。

グローバルスタッフの例



昇給・昇格制度で
キャリアアップ!!

自己成長への「キャリアアップ」フロー



*副店長経験以上のスタッフには独立開業のれん分けも可能です。

独立開業支援制度

将来、クールエステティック・ブランド
でのサロン独立開業を目指す方へ
当サロンでの充分な実務経験後、「クールエステ
ティック」ブランドでの個人サロンを独立開業支援いた
します。個人サロンを持ちたい意欲のある方からの
ご応募にバックアップ体制を整えて応援いたします。

適材適所へ

エステティシヤンの経験を生かしてグループ内、各事業部への異動も可能です。

FC (フランチャイズ) 事業部	コンサルティング 事業部	ビューティ プロダクツ 事業部	eコマース 事業部	バイオヘルス 事業部	海外 事業部
国内 FC 海外 FC クールエステティック フランチャイズ マネジメント *インストラクター *講師	国内 海外 浅藤 愛 スーパー ブレイン トレーニング 新規開業 セミナー運営 サロン経営塾開講 *インストラクター *講師 *営業スタッフ	J.B. MACHINERIE BEAUTÉ de Coeur® pico donna LEDist eC Series LEDtech LEDons PREMIUM LEDtech サロン商材卸販売 美容機器・化粧品 PB&OEM *インストラクター *バイヤースタッフ *事務スタッフ	cocose/e by Coeur Exchange Coeur Beauty OnlineShop ECサイト運営 一般用BtoC 業務用BtoB *サイト運営スタッフ	バイオ冬虫夏草 「神美草」 「北虫草」 日本総販売元 *インストラクター *営業スタッフ *事務スタッフ	BEAUTÉ de Coeur® 日本皮膚管理® 海外美容事業者向け クールエステティック セミナー開催・運営 *インストラクター *渉外スタッフ



「グローバル」「レギュラー」「パートナー」スタッフたちの声

“将来の先輩”から“未来の後輩”へのメッセージ

Vol.1



Message

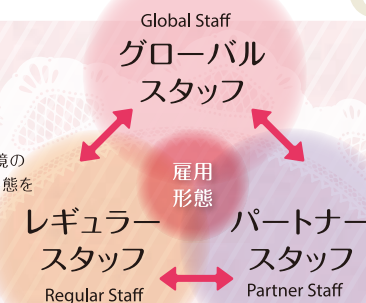
心も体も仲間と共に
幸せになれる
一生涯の仕事です。



YouTube
スタッフインタビュー

結婚・出産・育児など
ライフイベントに合わせて
働き方をチェンジできます。

*家庭環境や生活環境の
変化に伴い、雇用形態を
自ら変更することが
できます。



グローバルスタッフ



富山・二口店
店長
芹澤 沙織
41歳/入社14年目
●2007年入社
2014年富山・山室店店長
2016年富山・二口店店長
●趣味
旅行、料理、ネイル、
ファスナーづくり、縄文土器づくり

「きれいになりたい」と願う女性の気持ちに寄り添えるよう、

技術だけでなく、真心も育てていける仕事です。

日々の心がけが、信頼関係につながる

エステサロンでフェイシャルや脱毛、瘦身の施術と接客をしています。長く通われるお客様と信頼関係を築くこと、そして結果の出る施術を、日々心がけています。お客様は小学生から80代の方まで幅広い年齢層ですが、きれいになりたいと願う女性の気持ちはみんな同じ。その気持ちにできるだけ寄り添えるよう、コミュニケーションを大切にしながら、心の面でもお役に立てるよう努めています。こういう姿勢で取り組むことが、信頼関係を築くことにつながっていくのかなと思っています。

入社から約10年。今までで1番嬉しかったことは、お客様から私の接客が好きだと言われたことです。近すぎず遠すぎず、友だちでも他人でもなく、悩みを言いやすい距離感が喜ばれていたということを知ったときには、すごく嬉しかったですね。



始まりは、コンプレックスから

実は、私自身コンプレックスがあって、エステに通っていたんです。その時に人を美しくできる仕事に憧れを抱くようになったことが、入社のきっかけです。

当時は、いろいろなサロンが次々にオープンしていたため、どの会社が良いのか分からず、いくつも試験を受けていました。そんな時、当社の温かい空気とスタッフの方の丁寧な接し方にふれ、ここで働きたいと思ったことが入社の大きな決め手となりました。また、社長の話にも心が動かされました。給料や業務内容だけでなく、一人の女性としての思いについてもお話してくださったので、この会社なら私自身も成長できるかと思えたことも大きかったです。

実際に当社は売上げではなく、お客様を第一に



考えるところが1番素晴らしいところ。また、しっかりとした教育マニュアルがあり、チームワークが良いことも、当社の魅力だと思います。

人の喜びを共に喜べる心も育成

この仕事に最も必要なものは、“人の喜びを自分のことのように喜べる心”だと思っています。私は、人の心に寄り添うということを先輩から教わったおかげで、女性として人として成長することができました。スタッフを見ていると、年々成長しているなと思いますね。これからは、女性も強く生きていかなければならない時代。先を見て成長でき、出産後も働くことができ、おばあちゃんになっても続けられるこの仕事は、今の時代にピッタリな仕事だと思います。

グローバルスタッフ



富山・二口店
副店長
櫻井 晃子
31歳/入社8年目
●2013年入社
2014年富山・二口店チーフ
2016年富山・二口店副店長
●趣味
お買い物、洋服

こんな女性になりたい。憧れとの出会いが、エステティシャン

への始まりでした。

会うたびに、お客様の笑顔が増える接客

エステティシャンとして、脱毛、美顔、瘦身の施術を行っています。エステサロンには「値段が高い」というイメージがあるようで、お客様から「来店するのに勇気が要りました」といわれることが多々あります。ですから、お客様の気持ちに近づくために、どうしたら笑顔になってもらえるのかを考えながら対応するよう努めています。そうすると、回を重ねるごとにお客様の笑顔が増えていきます。その変化を間近で見られることが、この仕事の喜びのひとつですね。

副店長という責任のある立場を任せていただいたことで、視野が広がり責任感が増しました。これからも意識高く取り組んでいきます。施術や接客のほか、新人スタッフの育成にも力を注いでいます。



当社で憧れの大人の女性に出会ったのが、入社の決め手

学生時代から、やり甲斐のある職に就いて、バリバリ仕事をしていきたいと思っていました。接客業に興味はありましたが、他の業種も見てもなかったため、就職活動ではいろいろな会社の説明会に参加しました。数ある会社の中でピンと来たのが、当社だったんです。当時の副社長やマネージャーのキラキラした雰囲気や、美しい肌や姿勢、人柄に惹かれてしまっ。仕事への充実感が全身からにじみ出ていて、こういう女性になれたらいいなと思ったのが、入社を決めた大きな理由です。

女性だけの職場は良くも悪くも興味を持たれやすいのですが、当社の場合は単に仲が良いだけでなく、お互いに励まし合って高め合える関係です。勤続年数が10年以上の先輩方も多くですね。それはきっと、毎日が充実していて楽しいからだと思います。



オンとオフを分けて、公私ともに充実

この仕事は、お客様から直接「ありがとう」と言っていたできるので、とてもやり甲斐を感じます。特に、私の施術を気に入ってくださって、「また担当してください」と言っていただけたときが、すごく嬉しいです。これからは、より多くのお客様にそう言ってもらえるスタッフになっていきたいですし、「ここに来てよかった」といわれるように技術力をより高めていきたいと思っています。

仕事は楽しいですが、オンとオフはしっかり分けるようにしています。プライベートでは、お洋服を見に行くことが大好き。出身が滋賀県なので、帰省したときに京都や大阪でいっぱい買い溜めしてしまいます。かなりの量を買ってしまっても、その分また仕事を頑張ろうと思えますね。いい循環になっています。

グローバルスタッフ



高岡店
店長
藤永 智美
40歳/入社16年目
●2005年入社
2009年高岡店店長
2014年マネージャー
●趣味
ドライブ、旅行

社長や先輩の根気強い指導のおかげで、相手の立場に立

って物事を考えることができるようになりました。

緊張を解くような接客を大切に

脱毛・フェイシャル・瘦身の施術を行うとともに、初めてのお客様には時間をかけてカウンセリングを行っています。初めてのお客様はすごく緊張されていることが多いので、カウンセリングでは少しでも安心して寛いでいただけるよう、そのお客様の話に一生懸命耳を傾けて何を求められているのかを考えたり、そのお客様が答えやすい質問の仕方をしたりと、できるだけ心を尽くすように努めています。

カウンセリング後は、そのお客様の悩みに合わせたメニューを提案し、お手入れをしています。お客様の年齢層は10～60代まで幅広いのですが、お手入れ中はいろいろな話題で会話が盛り上がるのが多く、毎日楽しく仕事できています。



根気強い指導で、人としても成長できる

以前は飲食店で働いていましたが、時間が不規則で長く続けることが難しいなと思い始めたとき、もともと興味のあったエステが頭に浮かんだのが入社のきっかけです。以前、私自身がエステを受けたとき、たった1度の施術で肌が驚くほど変わったため、今度はエステの良さを伝える側になりたいと思うようになりました。

当社を選んだのは直感でしたが、実際に入社してみると、想像以上にいい会社でした。会社のルールや規定はありますが、いろいろなことを各店舗に任せてくれるので、日々やり甲斐を感じます。また、社長や先輩が根気強く教えてくださるので、人間的に成長できたようにも思います。以前より相手の立場に立って物事を考えたり、発言したり



することができるようになりました。私は29歳の時に店長になりましたが、サブリーダーからスタートして、チーフ、副店長、店長とステップアップしていけるシステムが整っていることも、個々を成長させることにとても役立っていると思います。

お客様の悩みを解消して、笑顔を増やす仕事

エステには、様々なお肌のお悩みを抱えたお客様が来店されます。これまで多くのお客様と出会いましたが、なかでも特に印象に残っているのは、1年後に挙式を控えたお客様でした。長い間アトピー肌に悩まれていて、メイクを楽しめない状態だったんです。それが、挙式までの間ずっと通っていたくださうちに、みるみる肌状態がよくなり、「初めてアイシャドーを買ったんです」といわれたときは、自分のことのように本当に嬉しかったですね。今は心からメイクを楽しまれています。もともと明るい性格のお客様なのですが、笑顔がもっと増えたこともすごく嬉しかったですね。



「レギュラー」「パートナー」 スタッフたちの声

Vol.2

Q&A 採用活動におけるよくある質問

結婚・出産・育児などライフイベントに合わせて
働き方をチェンジできます。

レギュラースタッフ



吉田 理恵

34歳/入社11年目
●2010年入社
2011年福井店リーダー
2012年福井店サブチーフ
2014年福井店店長
2016年福井店
レギュラースタッフチーフ
2018年金沢店副店長
●趣味 美容、エステに行くこと

未経験の人でも安心して学べる環境がクールにはあります。

美容関係に興味があり、どうしてもチャレンジしてみたいという強い気持ちで23歳の時に転職を決意し、クールに入社しました。私は美容学校に通っていたわけではなかったので、技術や知識を身につけられるかどうか不安な気持ちがありましたが、入社した日から先輩方の熱心で丁寧なご指導のおかげで迷うことなく学ぶことができました。できなかったことができるようになった時、成長した時に自分のことのように喜んでくれる先輩スタッフばかりで、未経験の人でも安心して学べる環境がクールにはあります。毎月化粧品やサプリメントについての講習会も設けてくださるので、ベテランになっても常に最新の情報を取り入れられるのが嬉しいのです。そしてゴッドハンドエステティシャンとして有名な高橋ミカ先生から直伝で技術を学べる機会もありました!

美容についてはもちろんですが、ひとりの社会人として、ひとりの女性としても成長できるのがクールの素晴らしいところ。社長は、私たちスタッフが人として立派に生き抜いてほしいと本気で考えてくださり、保険制度の仕組みについての講習をして下さったり、人生の大先輩として結婚して親になった時の心構えなどもアドバイスしてください。社長の教えがクールの基礎になっているので、先輩方から人としての成長について沢山のアドバイスをいただきました。時には厳しく、伝え辛い改善点を私のことを思って言って下さったおかげで、大人になった今でも成長できていると思いますし、こんな女性でいたい、と目標を持つ楽しさを知ることもできました。今はスタッフを育成する立場ではありますが、私が教えていただいた技術や知識、人としての心得を伝えることでも学びがあり、新人スタッフと一緒に成長できることを喜びに感じています。人として高め合えるからこそ、私は今一緒に働くスタッフがただ単に会社の同僚ではなく、家族同様に心から大切な存在です。おばあちゃんになっても一緒に楽しく働きましょうね!といつもスタッフと話しています。美容の仕事ができる企業は沢山ありますが、エステティシャンとしても女性としても一生成長し続けられるクールにいられて私はとても幸せです!



パートナースタッフ



長谷川 麻衣

36歳/入社14年目
●2007年入社
2008年パートナースタッフ
2016年レギュラースタッフ
2018年パートナースタッフ
●趣味 旅行、料理

家庭や子供も大切に、無理なくより良い環境で働ける会社です。

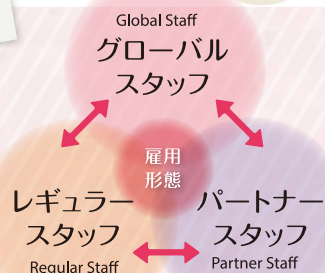
クールに入社し、社長と出会ってから考え方が変わり、常に最強プラス思考になり人生が豊かになりました。社長は私たち一人ひとりのスタッフのことを本当に大切に思っていて下さっている会社です。私たちスタッフがお客様の事を一番考えて、おもてなしやご提案ができるように働きやすい環境をと常に考えて下さっています。悩んだり、迷ったりした時もありますが、先輩スタッフや社長までもが真剣に向き合ってくれ、相談に乗ってくれたり、正しい方向を教え、導いて下さいました。そして最後にはスッキリと晴れやかな気持ちにさせて頂き、本当に素晴らしい環境にいることに感謝しかありません。

女性は結婚、妊娠を機にこれまでの仕事を離れざるを得ない方も多いと思いますが、クールはライフスタイルにあわせて無理なく好きな仕事を続けられる環境が整っています。私自身、エステの専門学校に行き、エステでしか働いたことがありません。クールへはグローバルスタッフとして入社し、結婚、妊娠を機にパートナースタッフになりました。そして子育てが少し落ち着いてきたタイミングでレギュラースタッフとなり、再び妊娠を機にパートナースタッフへとなっています。このように自分のライフイベントにあわせて働き方をチェンジすることが出来るのです。自分自身、やりがいのあるエステの仕事が好きですが家庭や子供も大切なので無理なくより良い環境で働けるよう会社の体制が整っていることがとてもありがたいです。

新人の頃に先輩スタッフからこの仕事をしていて良かったことを聞く機会がありました。「仕事をしていて当たり前のことなのに、お客様からのありがとうの言葉がもらえたり、感謝をして頂ける素敵な仕事」「自分の言葉や技術でお客様の人生が変わる素晴らしい仕事」どれもお仕事している中で私自身も体験しています。素晴らしいお仕事に携われ、会社やかけがえのない仲間にも恵まれて本当に私は幸せだと思っています。好きな仕事に就け、4人の子供にも恵まれ、仕事と家庭の両立をさせて頂けることに本当に感謝しかありません。これからも楽しく働くためのルールに基づき、楽しくお仕事をさせて頂きたいです。



*家庭環境や生活環境の変化に伴い、雇用形態を自ら変更することができます。



Q 一般の四大、短大、高卒でも(エステの知識や技術が無くても)エステティシャンになれる?

A もちろんです。入社前の知識、技術は関係ありません。全スタッフの70%以上が未経験からのスタートですので安心してください。高校新卒～四大新卒の先輩スタッフも多く活躍しています。学歴不問、やる気優先の「人物重視」です。入社後、専門の知識と技術を習得できる研修体制が整っています。様々な新人研修を通して、まずは人間力を高め、さらに技術力、そして接客力を身につけて、プロのエステティシャンとして育てていきます。



Q 女性だけの職場でギスギスしたりしない?

A クールエステティックには「楽しく働くためのルール」というバイブルがあります。全スタッフがそれをきちんと守りながら楽しく働いているので、同じ目標を目指して働く「仲間意識」をみんなが共有しています。例えば、「常に感謝の気持ちを持つ」などです。スタッフ同士がお互いに思いやり、尊敬し合い、「ワクワク」しながら仕事をしているので、チームワークはバッチリです。



Q 厳しいノルマやペナルティはあるの?

A ノルマやペナルティはありません。但し、目標はあります。スタッフの結束作り、チームワーク作りのため、目標を達成し、頑張ったスタッフやサロンには、その頑張りを評価する報奨制度(インセンティブ)は整っています。一例として、海外・国内研修旅行や年間3回の賞与、上半期・下半期のサロン、個人の功労賞などです。



Q 採用選考において重視している点は?

A 「笑顔」と「素直な心」と「意欲」です。お客様を笑顔にして差し上げる私たち自らが「笑顔」であることが大事です。笑顔は周りの人を幸せにして安心感を与えてくれます。入社後、専門的な知識、技術を習得する上で、素直な心は学ぶ姿勢に紐づいています。自分の弱い部分も自覚し、それを踏まえて乗り越えていく、そんな前向きな方、ポジティブな方をお待ちしています。





クールグループ 代表
茂藤 雅彦
MOTO Masahiko

クールグループの全社員は「エステティック」という業を通して、社会に貢献しようとする強い意志で結ばれています。

エステティックの魔法の力。

Mission

それは私にとって単なるビジネスではありません。
エステティックは私の中にあります。
エステティックは私の心の中にあります。
私は、エステティックがすべての女性にとって
身も心も満たされる価値をもたらすということに対して
揺るぎない確信、いえ、信念を持っています。
私は、私たちの行っていることが正しいと信じています。
すべての女性を幸せに導くという
「エステティックの魔法の力」、
そこには確固たる使命があるのです。
「エステティックの魔法の力」、
私はこれを信じます。

クールグループの企業理念

Concept

新しい
エステティックを
開拓する精神

正しい
エステティックを
追求する信念

人間愛の
不朽の原理を
伝える“心”

クールグループの指針

Policy

行動指針

CoreValues

～核となる精神～

Worthy of Trust
信頼に値すること
Customer Focused
顧客に焦点をあわせること
Respect for Each Other
お互いに尊敬しあうこと
Winning
勝つこと、達成すること

目標

Vision

～展望～

私たちはエステティック業の
在り方に変革をもたらし、
エステティック市場において
顧客から最も信頼される
企業を目指します。

存在意義

Mission

～使命～

私たちは顧客の一人ひとりが
心身共に満たされることを願い、
最大限のサービスと技術を用い、
最良の結果を提供することを
使命とします。

方法論

Strategy

～戦略～

私たちは美容業における
真のプロフェッショナルである
エステティシャンを育成し、
一人ひとりの顧客に対して高い技術と
充実したサービスを提供します。

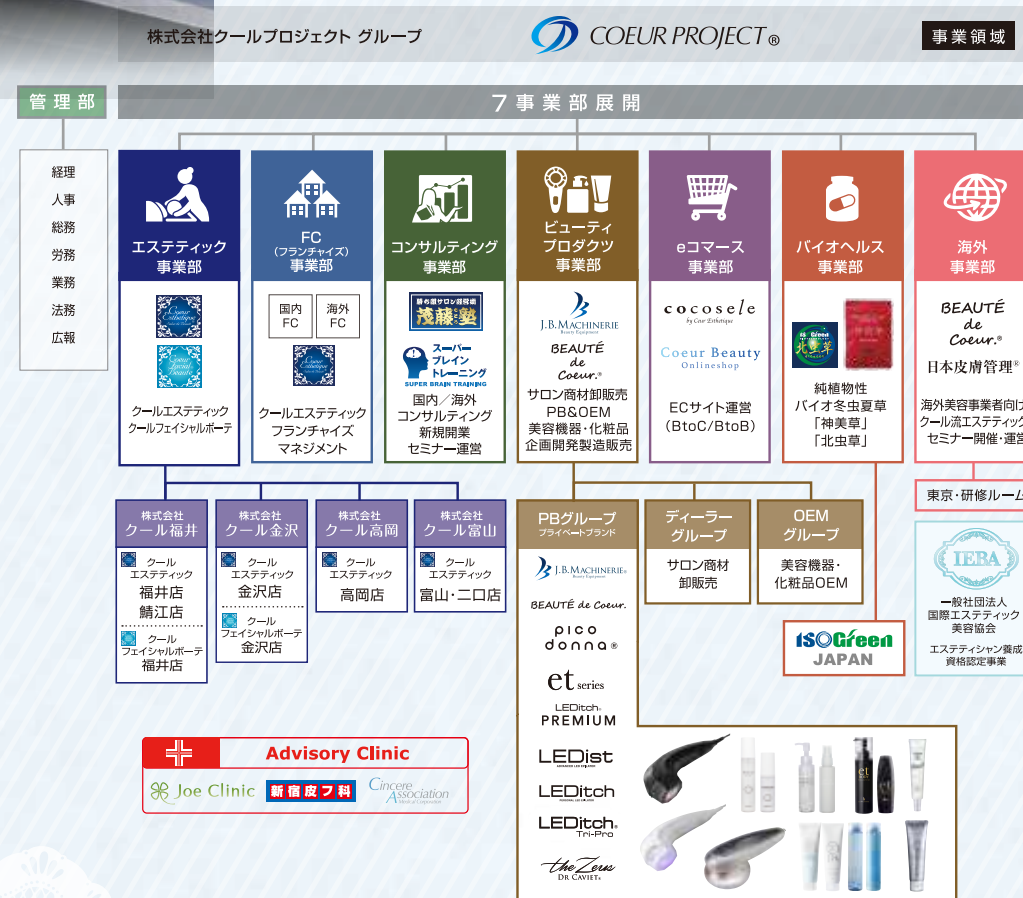
お客様の身も心も豊かにする、エステティックの魔法のチカラ。



クールグループは、エステティック事業を柱に、FC、コンサルティング、美容ディーラー、ECサイト、PB化粧品・美容器、海外エステセミナー等、展開する美容複合企業体です。

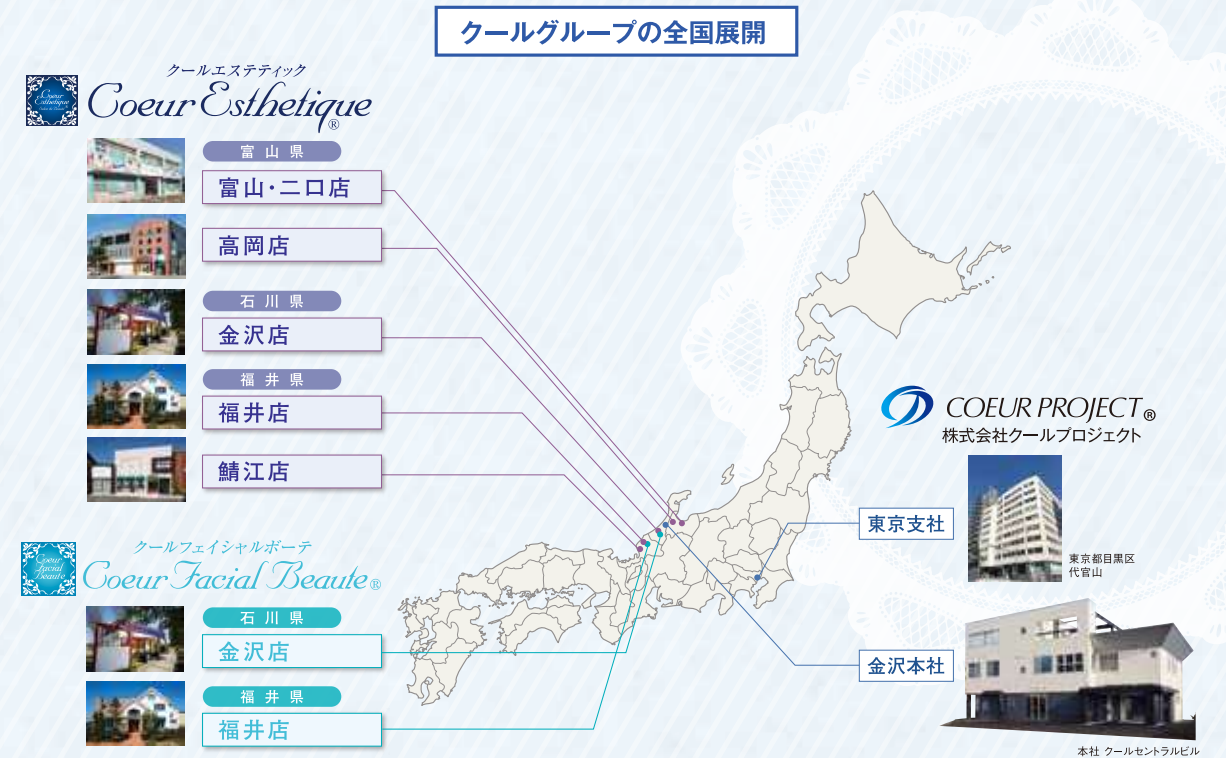
クールグループの構成

Composition



クールグループの成長戦略

Deployment



美容業界専門誌より新進のプライベートブランド(PB) 商品を展開する成長企業として高評価をいただきました。



クールグループ 美容関連 7つの事業展開をご紹介します。

1 エステティック事業部

Coeur Esthetique

※クール＝フランス語で「こころ」の意味 ※エステティック＝フランス語で「美学、美しさ」の意味

オリコン 顧客満足度ランキング

【エステ総合部門】(2010-11-12年) 【脱毛部門】
3年連続 特別推奨サロン 全国第1位

お客様から高い評価を頂き、スタッフ一同心から感謝申し上げます。



安心 安全 信頼 満足

Coeur Esthetique® クールエステティック®

金沢店	*つや肌脱毛 *フェイシャル	富山・二口店	*つや肌脱毛 *フェイシャル
福井店	*つや肌脱毛 *フェイシャル	鯖江店	*つや肌脱毛 *フェイシャル
金沢店	*フェイシャル専門サロン	福井店	*フェイシャル専門サロン



2 FC (フランチャイズ) 事業部

*フランチャイズマネジメント

教育研修/技術研修/店舗管理運営/各種ノウハウ提供



3 コンサルティング事業部

国内コンサルティング 海外コンサルティング

*SBTスーパーブレイントレーニング
*成功サロン経営術「茂藤塾」



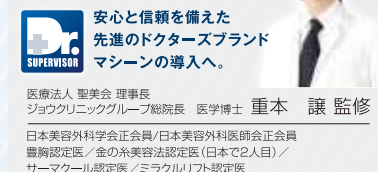
エステティシャンとして
備えるべき
3つのチカラとは!!



4 ビューティプロダクツ事業部

1 PB (プライベートブランド) グループ

*自社企画製品(業務用&家庭用 美容機器、化粧品、サプリメント等)を展開



2 ディーラー グループ

*サロン用
美容器材
卸売



3 OEM グループ

*OEM
(美容機器・化粧品)



5 eコマース事業部

*一般美容商品 BtoCサイト
COCOSELE (ココセレ) 運営



*業務用美容商品 BtoBサイト
クールビューティオンラインショップ運営



6 バイオヘルス事業部

*「神美草」神美草
純植物性 しんびそう
バイオ冬虫夏草食品



*「北虫草」日本総販売元
バイオ冬虫夏草
「北虫草」日本初上陸
純植物性バイオ
冬虫夏草食品



7 海外事業部

*海外美容事業者向け クール流エステティックセミナーの開催・運営
海外から日本へのエステ研修ツアー／日本から海外現地でのエステセミナー／海外FC事業

BEAUTE de Coeur® 日本皮膚管理®



中国美容博览会(上海新国際博覧中心) 出展

【東京セミナー】



【中国・蘇州セミナー】



【ディプロマ】
BEAUTE de Coeur 日本皮膚管理
(フェイシャル施術・ボディ施術)



【ディプロマ】
国際エステティック美容協会
(フェイシャル・ボディ・サロン)



*ドクター・キャビエット®, レディスト®, レディッチ®, ディープ・ヒート・システム®, エアリッシュ®, ピコドン®, ココセレ®, エット®, ポーテドクール®, 日本皮膚管理®, 神美草®, ジェイ・ビー・マシナリー®, クールプロジェクト®は株式会社クールプロジェクトの登録商標です。